



kommunikationsoptimierer.de  
**Maschinenbauer!**  
Holt euch den Vertriebs Erfolg

## Online-Kurs: Smartes Vertriebs- & Marketing-Kit

### Die besten Tipps für mehr Erfolg in der Kunststoffbranche

Teaser: <https://youtu.be/MbCRw-bZAZ8>

Seite | 1

#### Kurzbeschreibung

Der Megatrend New Work im Vertrieb und Marketing ist jetzt nicht mehr nur blanke Theorie, sondern wurde schlagartig Realität. Ob Vertriebsinnendienst oder Außendienst: der persönliche Kontakt zwischen Vertriebsmitarbeitern und Kunden ist weiterhin beeinträchtigt. Immer mehr Betroffene und Führungskräfte fragen sich: Welche Chancen bieten neue Vertriebs-/Marketing-Werkzeuge in pandemischen Zeiten? Video-Conferencing, Webinar, Chat, Social Media à la LinkedIn, XING, Twitter & Co. im Kontext Social Selling: Was nützt im Business wirklich?

Klar ist in COVID-19-Zeiten: Nie war die Zeit besser, Kunden online zu erreichen. Aber nicht mehr nach der ausgedienten Holzhammermethode „Kaltanrufe“ oder „Massenmails“, sondern clever und smart für beide Seiten!

Dieser Online-Kurs kombiniert bewährte und neue Werkzeuge für Vertriebsmitarbeiter, aber auch für Marketer. Er verschafft Ihnen ein schnelles und praxisrelevantes Vertriebs- und Marketing-Update. Alles perfekt abgestimmt für begeisternde Kundendialoge. Kombiniert mit neusten webbasierten Vertriebswerkzeugen für moderne Vertriebs-/Marketingimpulse. Sie benötigen für die Umsetzung keine großen Werbebudgets, im Gegenteil: Low Budget und Bormittel prägen die Inhalte. Und damit gerade für KMU praktisch und praxisrelevant.

Ihr Vorteil liegt auf der Hand: In Null Komma nix besorgen Sie sich in 6 Websessions à 1,5 h ein perfektes Vertriebs-/Marketing-Update von bewährten analogen Vertriebstricks, über Social Media bis hin zu intelligenten Chat-Tools in einem Rutsch.

Und in Sachen PRAXIS, sprich Anwendung der Inhalte: Gönnen Sie sich das praxiserprobte, inspirierende Webcoaching. Der Vertriebs- & SmartCoach Lars Zimmermann unterstützt Sie in der 1:1-Marktumsetzung.

Bringen Sie damit Ihre persönlichen Stärken zum Glänzen!





kommunikationsoptimierer.de

**Maschinenbauer!**

Holt euch den Vertriebs Erfolg

## Inhalte

- **Modul 0: Web-Interview/Online-Befragung zu Lernmotiven/-zielen**
  - Wissens-Update zu Vertrieb/Marketing/Social Selling
  - Wünsche an den Online-Kurs
- **Modul 1: Das 1 x 1 erfolgreicher Kundendialoge**
  - Der perfekte Einstieg ist Kopfsache
  - Die richtigen Fragen stellen: Vom Bedürfnis zum konkreten Bedarf
  - Das Missverständnis Kunden-Nutzen! Wie erfährt man ihn wirklich?
  - **Option: Pro-Webcoaching**
- **Modul 2: Tipps & Tricks für margenstarke Verkaufsabschlüsse**
  - Schwierige Kunden mit verständlichen Lösungsangebote knacken
  - Die Reihenfolge macht's: Merkmal, Vorteil und Nutzen im Fokus
  - Mit Neuromarketing die Kaufknöpfe beim Kunden finden & nutzen
  - **Option: Pro-Webcoaching**
- **Modul 3: Mit cleverem Social Selling über LinkedIn, XING, Twitter & Co. neue Vertriebschancen nutzen**
  - (Neu-)Kunden in den Social Media gezielt ansteuern
  - Neue Vertriebs-Kanäle aufbauen – mit welcher Plattform?
  - Expertenstatus geht auch für KMUs – gründe eine Gruppe!
  - **Option: Pro-Webcoaching**
- **Modul 4: Smarte Vertriebswerkzeuge zur Leadgenerierung einsetzen – intelligent(er) Kunden angeln!**
  - Individuelles Posten: Automation kann helfen!
  - Dem Webseitenbesuch ein „WOW“ entlocken
  - Vom anonymen Online-Besucher zum bekannten Kunden kommen!
  - **Option: Pro-Webcoaching**
- **Modul 5: Das andersartige Webinar-Konzept: Mit gezielter Interaktion im Webinar-Drehbuch Kunden knacken**
  - Der Mindset zum andersartigen Webinar wird Ihr USP im Einheitsbrei
  - Zwei Webinar-Erfolgs-Gene: INTERAKTION & Drehbuch
  - Mit faszinierenden Tools Kunden zum Mitmachen animieren
  - **Option: Pro-Webcoaching**
- **Modul 6: Lernerfolge ausbauen geht so! „Überraschungsf Feuerwerk“**
  - Insights & Ratschläge: neuste Trends in Sachen Vertrieb & Marketing
  - Die Kür - intelligenter Vertrieb: Verlasse den Mainstream!  
Mach.Was.Neues. „Überraschungsgast“
  - **Option: Pro-Webcoaching**

Seite | 2





kommunikationsoptimierer.de

**Maschinenbauer!**

Holt euch den Vertriebs Erfolg

## Option Vertriebs-Webcoaching

Wer etwas ausprobiert, der erfährt schneller, ob es funktioniert oder nicht. Oder kürzer: die Praxis schlägt die Theorie! In Ihrem persönlichen Vertriebs-Webcoaching wenden Sie die Module gleich für Ihre Zielgruppe an. Der übergreifende Mehrwert durch die Vorgehensweise liegt darin, nicht nur den eigenen Gewinn und Kundennutzen zu sehen, sondern zudem den Mehrwert des Kunden im Fokus zu haben und aufzubauen. Machen Sie damit Ihre Vertriebsaktivitäten erfolgreicher.

Seite | 3

## Besonderheit des Konzeptes

1. Vorabinterview/Online Voting zur Identifikation Ihrer persönlichen Ziele (Einzelinterviews)
2. Bewährtes Vertriebs-/Marketing-Know-how mit neusten webbasierten Vertriebstools „Social Selling“ harmonisch kombiniert
3. Praxistaugliche inspirierende Umsetzung der Lerninhalte in den Vertriebsalltag

## Vorteile für die Teilnehmer

- Sie nutzen Social Selling clever zur gezielten Informationsbeschaffung und zum Kunden-Profilung, bevor die heiße Kontaktphase beginnt.
- Sie bauen sich in den Social-Media-Kanälen Ihre persönliche Marke auf.
- Sie frisken Ihren Verkaufsstil mit einem passenden Vertriebs-Update auf.
- Sie nutzen neurowissenschaftliches Wissen für effiziente Vertriebsimpulse.
- Sie entdecken eine verblüffende Systematik für die Planung von Verkaufsgesprächen.
- Sie entdecken für Ihre Webinare die Interaktion als Abhebung.
- Sie steuern bewusst(er) Ihr Kommunikationsverhalten in Richtung Kundennutzen und Verkaufsabschluss und umgehen zudem unangenehme Ein- und Vorwände.

## Zielgruppe

- Vertriebs-/Marketing-Mitarbeiter und deren Führungskräfte

## Methoden





kommunikationsoptimierer.de

**Maschinenbauer!**

Holt euch den Vertriebs Erfolg

- Coach/Trainer-Input
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Selbsterfahrung

Seite | 4

## Technische Voraussetzung

Online-Zugang mit PC, Laptop, Tablet, Smartphone incl. Mikrofon und Webcam

## Sie möchten das Konzept exklusiv für Ihr Unternehmen buchen?

Gerne bieten wir Ihnen das passende (Online-) Inhouse-Konzept dazu an! Termine

## Kosten

Mitglieder: Pro Modul: 149,00 €\* (90 min), Pro Webcoaching (45 min) 119,00 €\*

Nicht-Mitglieder: Pro Modul: 179,00 €\* (90 min), Pro Webcoaching (45 min) 139,00 €\*

Bei der Buchung aller Module ist eines kostenfrei. Ebenso beim Pro-Webcoaching.  
Ab 2 Teilnehmer Pro-Webcoaching in Gruppe Sonderpreis auf Anfrage.

\* Alle Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen MwSt.

## Inbegriffen sind

- Online Vorabinterviews
- 6 Online-Lernsessions im Videocall
- Mail-Lern-Impulse als Audio- und Videoclip
- Foliensätze zu den Lernsessions
- Trainingszertifikat

## Termine





kommunikationsoptimierer.de

**Maschinenbauer!**

Holt euch den Vertriebs Erfolg

Modul 0:	individuelle Termine (Jan – Mitte Febr.22)	
Modul 1:	09. Februar 2022	15:00 – 16:30 Uhr
Modul 2:	16. Februar 2022	15:00 – 16:30 Uhr
Modul 3:	09. März 2022	15:00 – 16:30 Uhr
Modul 4:	16. März 2022	15:00 – 16:30 Uhr
Modul 5:	23. März 2022	15:00 – 16:30 Uhr
Modul 6:	30. März 2022	15:00 – 16:30 Uhr

Seite | 5

Termine Pro-Webcoaching individuell unter:

<https://calendly.com/kommunikationsoptimierer/talk>

## Online-Kurs-Leitung



Dipl.-Wirtsch.-Ing. Lars Zimmermann (55) ist Vertriebs-/SmartCoach beim kommunikationsoptimierer.de

Familienvater mit 3 Kindern aus Salzgitter

Beratung, Coaching und Training von DACH-Maschinen- und Anlagenbauern

Vertriebs-Experte mit smarten, interaktiven Impulsvorträgen

Praktische Expertise bei der KSB AG als Vertriebsingenieur

**Offizieller Kooperationspartner des [branchentreff4you.de](https://branchentreff4you.de)**

